

# TRAIN AHEAD!®

by DEUTSCHE HOTELAKADEMIE

---

## Ihr Training: Das erfolgreiche Verkaufsgespräch – Von der Begrüßung bis zur Verabschiedung

Steigern Sie Ihren Verkaufserfolg!

In diesem Training lernen Sie unterschiedliche Methoden und Verkaufstechniken kennen, um Ihr Angebot perfekt zu platzieren und das Verkaufsgespräch erfolgreich zu gestalten. Machen Sie sich „fit“ für Ihre Verkaufsgespräche am Telefon und im persönlichen Kundenkontakt!

### **Trainingsinhalte:**

- Vorbereitung von Verkaufsgesprächen
- Kundentypen analysieren
- Auftreten und Verkaufsrhetorik
- Erfolgreiche Verkaufskonzepte und Gesprächsstrategien kennenlernen
- Kundenorientierte Beratung
- Verhandlungstaktiken gezielt anwenden

### **Zielgruppe:**

Einsteiger aus dem Bereich Sales & Marketing, dem Veranstaltungsverkauf und der Zimmerreservierung

**Ort:**

**Termin:**

**Preis:** 998,00 €

**Trainingsdauer:** 2 Tage

**Beginn:**

**Zertifikat:** Teilnahme-Zertifikat

---

# TRAIN AHEAD!®

by DEUTSCHE HOTELAKADEMIE

---

## Ihre persönliche Ansprechpartnerin



**Sarah Wankelmann**

**Telefon: 0800 - 34 22 100**

**Mail: [team@trainahead.de](mailto:team@trainahead.de)**

Vielen Dank für Ihr Interesse an dem angebotenen Training! Sollten Sie noch weitere Fragen, zögern Sie bitte nicht sich bei uns zu melden - wir freuen uns auf den Kontakt mit Ihnen!

Herzliche Grüße,  
Ihr Train Ahead Team

PS: Nicht der passende Termin dabei? Kontaktieren Sie uns!

---